

Mail fra DBDH af 9. april 2014

Kære Jens Andersen,

Mange tak for din interesse, og vi aftalte jo også på Christiansborg at jeg skulle vende tilbage med flere oplysninger om medlemskab af DBDH. Siden vi sås, har jeg været på eksportfremstød med en fjernvarmedelegation, men nu iler jeg med lidt mere oplysninger til jer !

Medlemskredsen i DBDH består af industrivirksomheder, rådgivende ingeniørvirksomheder, og forsyningsselskaber. De medlemsvirksomheder, der repræsenterer forsyningssiden er kendetegnet ved deres interesse for at være en del af netværket med industrien og bakke op om DBDH's arbejde for varetagelse af fjernvarmeindustriens interesser. Herudover kan der være tale om deltagelse på eksportfremstød og modtagelse af delegationer fra udlandet, der ønsker at se et dansk varmeværk i funktion.

Hvad får I får kontingentet:

Netværk:

- et værdifuldt netværk i fjernvarmesektoren på tværs af industrivirksomheder, rådgivningsvirksomheder og forsyningsselskaber, hvor engagementet er stort
- 4 årlige medlemsmøder med eksportrelevant indhold, og et forum for uformelle drøftelser med medlemsvirksomhederne
- Mulighed for at præsentere virksomheden i forbindelse med et medlemsmøde
- En årlig generalforsamling, som finder sted hos skiftende politiske partier på Christiansborg og et aktuelt energipolitisk indlæg
- Øvrige ad hoc medlemsarrangementer, som fx gå-hjem-møder, politikerbesøg mm
- Mulighed for udsendelse af virksomhedsspecifikke nyheder direkte via månedligt nyhedsbrev og via hjemmesiden som dagligt uploader 2-3 nyheder

Fjernvarmeindustriens interesser:

- Netværk til Dansk Fjernvarme, Grøn Energi , FIF Marketing og DEP
- En synlig forening der fremmer fjernvarmeindustriens interesser i Danmark
- Opmærksomhed om vilkårene for eksport af dansk fjernvarmeteknologi og rådgivning
- Opmærksomhed om rammevilkår for fjernkøling

Eksport:

DBDH er kendt på eksportmarkederne som repræsentant for fjernvarmeindustrien i Danmark, bl.a. via deltagelse på mange konferencer med indlæg om dansk fjernvarmeteknologi- og løsninger samt udgivelse af publikationen HOT|COOL kvartalsvis.

- Fælles eksportfremstød som er direkte målrettet fjernvarmesektoren på såvel nære som fjerne markeder. Ved hyppig deltagelse af energistyrelse/forsyningssiden blåstempler eksportfremstødene overfor udlandet. Ligeledes deltager ofte det officielle Danmark v/ambassadør, minister etc.
- Indflydelse på hvilke markeder der prioriteres
- Fokusgrupper og videndeling medlemmerne imellem, som er målrettet specifikke markeder eller teknologi, herunder øget fokus på konkrete projekter i byer og regioner

- Netværk til nationale fjernvarmeforeninger på eksportmarkederne via DBDH's samarbejde med disse
- Virksomhedsprofil i HOT|COOL i første udgave efter indmeldelse
- Mulighed for at publicere artikler om relevante cases/teknologi i HOT|COOL
- Mulighed for deltagelse i delegationsbesøg til Danmark fra eksportmarkederne

Kontingentsatserne for et medlemskab for forsyningsselskaber falder i 2 kategorier:

Store forsyningsselskaber : kr. 32.500 årligt
Mindre forsyningsselskaber: Kr. 16.250 årligt.

Desuden ydes til nye medlemsvirksomheder en værdikupon på 50% af 1 års kontingent, som indenfor 12 mdr. kan anvendes til betaling af medlemsmøder, annoncer. Deltagelse i fokusgrupper er gratis for forsyningsselskaber, og måske kan fokusgruppen omkring fjernkøling have jeres interesse?.

Jeg håber ovenstående giver et godt indtryk af DBDH. Vi dækker hele fjernvarmesektoren fra produktion over transmission og distribution til forbrugersiden, og I vil på den måde passe fint ind i kredsen. Det vil glæde os at byde Næstved Varmeværk velkommen som medlem!

Med venlig hilsen
Pia Zimmermann
Export Manager

DBDH – Promoting district energy for a green city development

Stæhr Johansens Vej 38
DK-2000 Frederiksberg
P: +45 3818 5440
M: +45 2926 0380
E-mail: pz@dbdh.dk
www.dbdh.dk